



# BÖNISCH

## ANTRIEBSELEMENTE

### Key-Account Manager/in

Eingebunden in unser Vertriebsteam berichten Sie an die Geschäftsleitung. Sie betreuen bestehende Kunden und gewinnen potentielle neue Kunden hinzu.

#### Ihr abwechslungsreiches Aufgabengebiet umfasst:

- Koordinierung und Steuerung unserer Vertriebsaktivitäten für die Bereiche Produktion, Baugruppenfertigung und Technischer Handel
- unsere Vertriebsstruktur weiterzuentwickeln und gezielt neue Regionen und Anwendungen für unsere Produkte zu erschließen
- Verantwortung für die Entwicklung und Umsetzung von Vertriebskonzepten und Strategien
- kontinuierliches Beobachten und Analysieren der Markt- und Wettbewerbssituation
- vorhandenen Strukturen adaptieren und eigene Ideen voran treiben

#### Unsere Anforderungen an Sie:

- mehrjährige Erfahrung und nachweisbare Erfolge im Vertrieb
- eine abgeschlossene technische Ausbildung
- gute Kontakte zur Branche
- gute Marktkenntnisse
- gute Fachkenntnisse in der Antriebstechnik bzw. im Maschinen- u. Anlagenbau

#### Ihr Profil:

- Kundenorientierung
- Ergebnisorientierung
- strategisches Denken
- analytische Fähigkeiten
- Kommunikationsfähigkeit
- kompetenter und verlässlicher Ansprechpartner
- eine abschluss sichere Verkäuferpersönlichkeit, mit Freude und Erfahrung im Vertrieb

#### Außerdem bieten wir Ihnen folgendes:

- eine Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- eine offene und zielorientierte Kommunikation
- eine Position mit Entwicklungsperspektive
- eine sehr gute technische Infrastruktur

Wenn Ihnen selbständiges Arbeiten liegt und Sie gerne in einem motivierten Team an der weiteren Erfolgsgeschichte unseres Unternehmens mitarbeiten wollen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte vergessen Sie nicht die Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihren frühesten Eintrittstermins anzugeben. Ihre Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte ausschließlich per E-Mail an:

[h.boenisch@AEBoenisch.de](mailto:h.boenisch@AEBoenisch.de)